

Уважаемые предприниматели района!

ПАО Сбербанк и компания Google на территории Дальневосточного округа запустили бесплатную обучающую программу для индивидуальных предпринимателей «Бизнес-класс» (далее-Программа). В ее основе - практические знания от успешных бизнес – экспортеров.

В целях развития и поддержки данной Программы, ПАО Сбербанк разработан план мероприятий («Дорожная карта»). Регистрация в Программе до 16 мая 2017 года. Электронный адрес регистрации на стр.11 Программы развития навыков предпринимательства «Бизнес класс» от Google и Сбербанк.

Администрация Ромненского района

УТВЕРЖДЕНО

Заместитель Председателя Дальневосточного банка,
управляющий Благовещенским отделением 8636 ПАО Сбербанк

_____ С.М.Исачкин

« ____ » _____ 2017 г.

СОГЛАСОВАНО

Заместитель председателя Правительства Амурской области

_____ А.И.Донец

« ____ » _____ 2017 г.

ДОРОЖНАЯ КАРТА

по реализации проекта «Бизнес класс» (далее Программа) на территории Амурской области

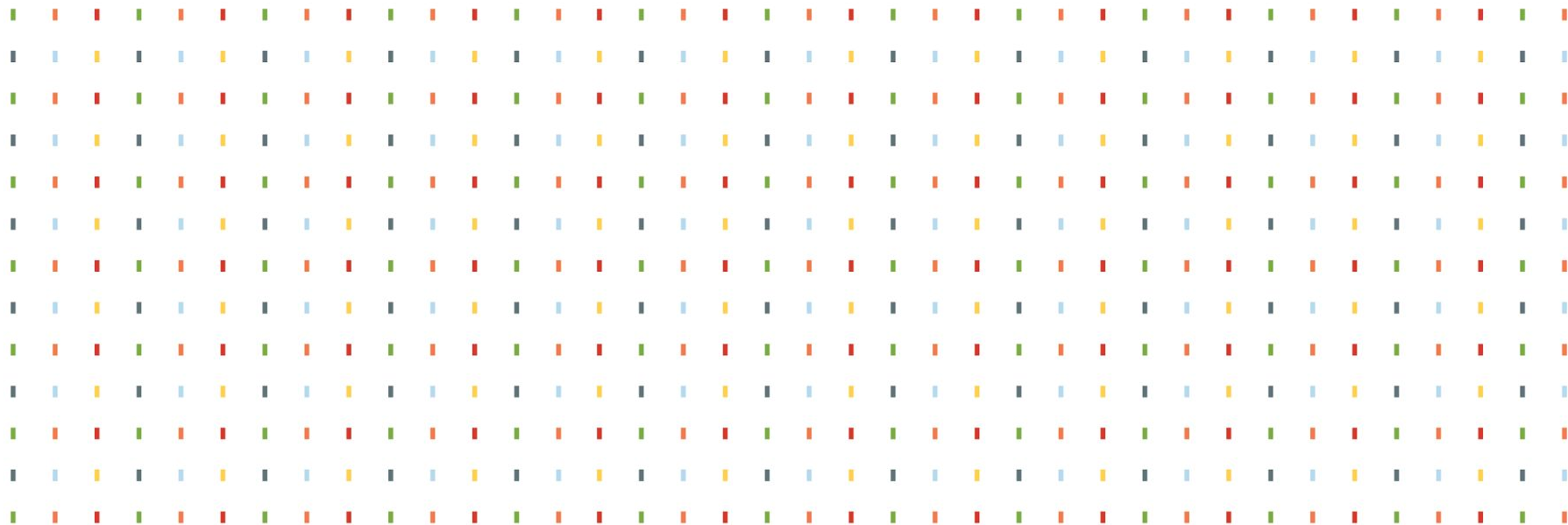
№ п/п	Мероприятие	Срок	Ответственный	Показатель
	I. Общеорганизационные мероприятия			
1.1.	Создание совместной рабочей группы по координации Программы участием представителей Правительства Амурской области, Дальневосточного банка ПАО Сбербанк, компании Google и других участников	До 16.04.2017	<p>ПАО Сбербанк (К.Э.Грибов, И.Н.Негря, О.Г.Тютерева)</p> <p>Минэкономразвития АО (С.И.Балова, М.В.Фарафонов)</p> <p>Министерство ВЭСтИП Амурской области (Е.П.Киреева)</p> <p>Министерство образования и науки Амурской области (М.Г.Селюч)</p>	Сформированная рабочая группа

№ п/п	Мероприятие	Срок	Ответственный	Показатель
			<p>Управление занятости населения Амурской области (Е.А.Дуленова)</p> <p>МАУ «МФЦ г.Благовещенска (О.А.Болелая)</p> <p>АНО «Агентство по привлечению инвестиций» (П.И.Пузанов)</p> <p>НО «Фонд содействия кредитованию субъектов малого и среднего предпринимательства Амурской области» (П.С.Шакирзянова)</p> <p>Амурское региональное отделение «Опора России» (Б.Л.Белобородов)</p> <p>Общественные организации (по согласованию)</p>	
1.2.	Разработка и направление членам рабочей группы презентационных и коммуникационных материалов Программы	До 01.06.2017 (по мере обновления)	ПАО Сбербанк (К.Э.Грибов, И.Н.Негря, О.Г.Тютерева)	Материалы и презентации
1.3.	Разработка плана мероприятий презентации Программы с указанием сроков и числа потенциальных участников (предприниматели, студенты, служащие и др.)	До 15.04.2017	ПАО Сбербанк (К.Э.Грибов, И.Н.Негря, О.Г.Тютерева) Участники рабочей группы	Число зарегистрированных участников Программы (не менее 3000 человек)
1.4.	Проведение заседаний рабочей группы по реализации Программы	По мере необходимости	ПАО Сбербанк (К.Э.Грибов, И.Н.Негря, О.Г.Тютерева) Участники рабочей группы	Количество проведенных заседаний

№ п/п	Мероприятие	Срок	Ответственный	Показатель
	II. Коммуникационные мероприятия			
2.1.	Доведение до глав администраций городских округов и муниципальных районов Амурской области и руководителей исполнительных органов государственной власти Амурской области информации и презентационных материалов Программы	До 10.04.2017	ПАО Сбербанк (К.Э.Грибов, И.Н.Негря, О.Г.Тютерева) Министерство ВЭСтП Амурской области (Е.П.Киреева) (по согласованию)	Информационные письма
2.2.	Размещение информации и презентационных материалов Программы на официальных сайтах администраций городских округов и муниципальных районов Амурской области, исполнительных органов государственной власти Амурской области информации, учреждений бюджетной сети (школы, колледжи и др.), общественных организаций и др.	До 01.04.2017	Участники рабочей группы	Рекомендательные письма
2.3.	Подготовка рекомендаций для организаций высшего и профессионального образования о размещении информации и презентационных материалов Программы на официальных сайтах данных организаций.	До 14.04.2017	Министерство образования и науки Амурской области (М.Г.Селюч)	Рекомендательные письма
2.4.	Презентация Программы участникам Первой Амурской инновационной выставки (руководители предприятий, представители малого и среднего бизнеса, общественные организации, студенты, молодые ученые, школьники)	29.03.2017	Региональное объединение «Союз промышленников, предпринимателей и работодателей Амурской области ПАО Сбербанк	Выступление с докладами, Участие в круглых столах
2.5.	Проведение совещаний с руководителями общественных и наблюдательных советов, представителями бизнес-сообщества с привлечением средств массовой информации по презентации Программы	До 30.04.2017	Министерство ВЭСтП Амурской области (Е.П.Киреева) Главы администраций городских округов и муниципальных районов Амурской области Общественные организации (по согласованию)	Количество проведенных круглых столов (совещаний, заседаний)
2.6.	Информирование о Программе предпринимательского сообщества через организации поддержки малого и	15.04.17	Общественные организации	Проведение совещаний и круглых

№ п/п	Мероприятие	Срок	Ответственный	Показатель
	среднего бизнеса		(по согласованию)	столов, Подготовленные информационные письма, Материалы и презентации
2.7.	Организация информационной кампании в средствах массовой информации (телевидение, пресса, интернет) продвижения Программы	До 07.04.2017	ПАО Сбербанк (К.Э.Грибов, И.А.Тимина)	Не менее 10 публикаций в прессе, информационных поводов в средствах массовой информации (пресса, телевидение, информационные агентства), привлечение блогеров
	III. Контрольные мероприятия			
3.1.	Предоставление участникам рабочей группы информации о количестве зарегистрированных и обучающихся участников Программы, о ходе реализации, возникающих вопросах и проблемах (при наличии)	До 01.10.2017 (не реже одного раза в месяц)	ПАО Сбербанк (К.Э.Грибов, И.Н.Негря)	Аналитические материалы

Программа развития навыков предпринимательства «Бизнес класс» от Google и Сбербанк



Программа «Бизнес класс» включает в себя 2 траектории участия



Для желающих начать собственный бизнес

- Бизнес-моделирование
- Исследование рынка
- Поиск клиентов
- Продажи
- Регистрация бизнеса
- Финансовый учет

Рекомендовано для
начинающих
предпринимателей



Для желающих развивать существующий бизнес

- Анализ бизнес-процессов
- Конкурентная борьба
- Продвижение
- Увеличение продаж
- Финансовый учет
- Стратегия развития

Рекомендовано для
действующих
предпринимателей

Примечание:

Выбранную при регистрации траекторию самостоятельно изменить невозможно.

Структура программы «Бизнес класс»

Доступно всем участникам	Доступно только лидерам рейтинга		
<p>1 Онлайн-программа</p> <ul style="list-style-type: none">— Просмотр видеоуроков (8 модулей по 5-7 роликов около 5 минут каждый)— Тематические вебинары с экспертами— Тесты, практические задания, полезные материалы— За верное выполнение заданий участник получает баллы, которые складываются в общий рейтинг	<p>2 Мастер-классы в регионе</p> <ul style="list-style-type: none">— Интерактивная работа со спикером— Решение собственных бизнес-задач (кейсов), работа в командах— 4 однодневных мероприятия в форматах креативной сессии и мастер-класса— 500 участников-лидеров рейтинга	<p>3 Работа с наставником</p> <ul style="list-style-type: none">— Индивидуальные онлайн-встречи— Наставники — успешные предприниматели с многолетним опытом работы— Доступно только лидерам рейтинга (топ-250)	<p>4 Вебинары и консультации</p> <ul style="list-style-type: none">— Обратная связь по выполненным практическим заданиям в формате вебинара— Вебинары по наиболее востребованным вопросам ведения бизнеса с экспертами программы— Темы и вопросы определяют участники

1

Онлайн-программа

видеокурс, доступный всем пользователям без ограничения

Алгоритм участия

- После регистрации на сайте **business-class.pro** пользователь получает доступ к личному кабинету.
- В личном кабинете отображается тематический план, привязанный ко времени прохождения программы (датам открытия модулей).
- Перейти к следующему модулю можно только после наступления даты его открытия. Каждый новый модуль становится доступен участнику только после выполнения всех необходимых заданий из предыдущего.
- Программа содержит 8 модулей, в каждом из которых есть 5-8 коротких видеоуроков.
- Каждый модуль содержит тестовые и практические задания, список полезной литературы и шаблоны инструментов, рекомендованных экспертами.
- Во время прохождения модулей участники могут регистрироваться на вебинары, во время которых эксперты программы ответят на самые важные вопросы участников.
- В ходе программы участники проходят вступительное, промежуточное и итоговое тестирования для оценки предпринимательского мышления и усвоенных знаний.

Примечание: Детальные правила, регламентирующие участие в режиме “интенсив”, будут опубликованы в мае 2017 года.

ВАЖНО

- При своевременном выполнении проверочных тестов каждый участник получает за верные ответы баллы, сумма которых определяет место участника в общем рейтинге
- Лидеры рейтинга, указавшие при регистрации заинтересованность в участии в интенсивной программе, допускаются к конкурсному отбору в данный режим
- Конкурсный отбор для участия в интенсивной программе осуществляется конкурсной комиссией программы
- Всего в интенсивный режим будет отобрано 500 участников из регионов-участников программы с Дальнего Востока
- Пользователь, выбравший при регистрации онлайн-режим, не сможет принять участие в конкурсном отборе в интенсивный режим

2

Мастер-классы в регионе

часть интенсивного режима для лидеров рейтинга (топ-500) из регионов Дальнего Востока

- В ходе проведения программы на Дальнем Востоке (16.05.17 - 16.11.17) состоится 4 мастер-класса во Владивостоке и 4 мастер-класса в Хабаровске
- На мероприятия будут приглашены лидеры рейтинга (топ-500) с Дальнего Востока (участники интенсивной программы)
- Мастер-классы являются частью программы и соответствуют тематикам и содержанию модулей
- Ведущие мастер-классов - эксперты-практики, как правило, это спикеры видеоуроков
- Каждый мастер-класс длится 8 часов, предполагает командную работу и интерактив с экспертом, решение практических задач и кейсов
- Участники, посетившие все 4 мастер-класса, получат дополнительные бонусы внутри программы
- Обязательным элементом каждого мастер-класса является общение участников (нетворкинг)

Темы мастер-классов

- | | |
|---|----------|
| 1. Бизнес-моделирование и исследование потребителей | Июнь |
| 2. Маркетинг | Июль |
| 3. Продажи | Август |
| 4. Финансовый учет | Сентябрь |

3

Работа с наставником

часть интенсивного режима для лидеров рейтинга (топ-250) из регионов Дальнего Востока

- Наставники из числа успешных опытных предпринимателей будут закреплены за **250 лидерами рейтинга** с Дальнего Востока, прошедшими отбор в интенсивный режим программы (условия отбора участников будут опубликованы в мае 2017 года)
- В программу будут приглашены наставники, каждый из которых будет взаимодействовать с несколькими участниками
- Наставник и участник проводят еженедельные онлайн-встречи через специальный сервис для общения на сайте программы (по предварительной договоренности)
- Наставник поддерживает участника и помогает ему развиваться, опираясь на свой опыт ведения бизнеса и методологию программы «Бизнес класс»
- Участники могут обсуждать с наставниками вопросы развития бизнеса, анализировать текущие бизнес-процессы, советоваться по вопросам заключения партнерств и масштабирования бизнеса

ВАЖНО

В интенсивный режим можно зарегистрироваться только жителям Дальнего Востока и строго с 17.02.2017 до 16.05.2017

Для этого необходимо на этапе регистрации поставить галочку в соответствующее поле.

4

Вебинары и консультации

часть интенсивного режима для лидеров рейтинга (топ-250) из регионов Дальнего Востока

- В программе существуют два вида вебинаров:
 1. Модульные вебинары содержат дополнительную к основному контенту видеуроков информацию, их проводят эксперты-ведущие видеуроков. Данный вид вебинаров доступен всем зарегистрированным участникам
 2. Практические вебинары проводят преимущественно эксперты-ведущие модулей, на которых они дают обратную связь по практическим заданиям, присланным заранее от участников программы. Этот вид вебинаров доступен только участникам интенсивной программы
- Все проведенные вебинары записываются и хранятся в архиве. Участник всегда может вернуться к нужной информации из прошедшего вебинара или посмотреть повторно вебинар в записи

ВАЖНО

Для участия в вебинаре необходимо зарегистрироваться на него заранее в личном кабинете участника.

Тематический план для желающих начать собственный бизнес

	Открытие программы	16.05
Модуль 1	Мотивация предпринимателя. Идея бизнеса и команда проекта	16.05
Модуль 2	Бизнес-моделирование	30.05
Мероприятие	Бизнес-моделирование и бизнес-процессы	Июнь
Модуль 3	Исследование рынка и потребителей	13.06
Модуль 4	Основы маркетинга	27.06
Мероприятие	Маркетинг	Июль
Модуль 5	Интернет-маркетинг	18.07
Модуль 6	Основы продаж. Управление сервисом	31.07
Мероприятие	Продажи	Август
Модуль 7	Основы финансовой грамотности	21.08
Мероприятие	Финансы	Сентябрь
Модуль 8	Миссия и стратегия развития компании	11.09
Экстра-модуль	Правовые аспекты регистрации и ведения бизнеса	
Экстра-модуль	Юнит-экономика	
	Заккрытие программы	16.11

Примечание:

Даты событий могут быть скорректированы

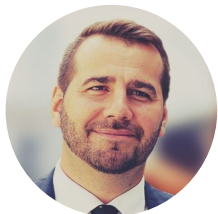
Тематический план для желающих развивать существующий бизнес

	Открытие программы	16.05
Модуль 1	Эффективный управленец. Управление персоналом	16.05
Модуль 2	Анализ бизнес-модели. Бизнес-процессы	30.05
Мероприятие	Бизнес-моделирование и бизнес-процессы	Июнь
Модуль 3	Изучение и анализ рынка. Конкурентная борьба	13.06
Модуль 4	Маркетинг	27.06
Мероприятие	Маркетинг	Июль
Модуль 5	Интернет-маркетинг	18.07
Модуль 6	Продажи. Управление сервисом	31.07
Мероприятие	Продажи	Август
Модуль 7	Финансовая грамотность	21.08
Мероприятие	Финансы	Сентябрь
Модуль 8	Миссия и стратегия развития компании	11.09
Экстра-модуль	Правовые аспекты. Товарный знак и доменное имя	
Экстра-модуль	Юнит-экономика	
	Заккрытие программы	16.11

Примечание:

Даты событий могут быть скорректированы

Эксперты программы «Бизнес класс» (ведущие видеоуроков, вебинаров, мероприятий)



Тимур Соколов

Эксперт по командному взаимодействию и достижению максимальных результатов в бизнесе

Эксперт модулей:

- Управление персоналом
- Идея бизнеса
- Команда проекта
- Миссия и стратегия компании



Елена Малькова

Консультант по организационному развитию.
Бизнес-эксперт

Эксперт модулей:

- Бизнес-моделирование
- Управление сервисом



Людмила Харитонова

Управляющий партнер Юридической Компании «Зарцын, Янковский и партнеры»

Эксперт модулей:

- Правовые аспекты регистрации и ведения бизнеса
- Товарный знак и доменное имя



Константин Холстинин

Основатель агентства Business Engineering Services, эксперт по разработке бизнес-продуктов

Эксперт модулей:

- Исследование и анализ рынка
- Конкурентная борьба



Дмитрий Зайцев

Автор и ведущий курсов для предпринимателей в «Мегапрорыв». Инвестор, управляющий активами. Эксперт в области управления инвестициями, финансового менеджмента, сделок M&A

Эксперт модуля: Финансы



Юлиана Гордон

Управляющий директор интернет-магазина aizeI.ru

Эксперт модуля: Интернет-маркетинг

и другие эксперты программы на business-class.pro



Хотите узнать больше?

Свяжитесь с нами!

info@business-class.pro